Buscar por título o contenido



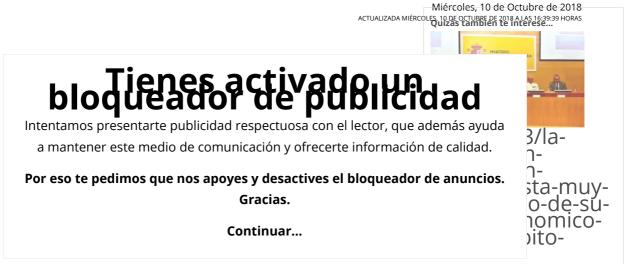
Hemeroteca (library) Sectores exportadores (tags) Destacados (pag/alta-destacados-de-la-guia) News (pag/suscripcion-newsletter) Plató TV (pag/negocioexterior) AGENCIA (pag/agencia-de-noticias-comercio-exterior)

Q



(https://www.instagram.com/empresaexterior/)

(https://www.youtube.com/user/empresaexterior)
(https://empresaexterior.com/coverrss)



Redacción

Martes, 25 de Julio de 2017

Con el propósito de asegurar la calidad del mismo

CENFIM presenta en Polonia los resultados de la primera fase de su proyecto europeo BOSS4SME

era en España
esta muy por debajo de su peso i
económico en el ámbito europeo"
(art/63513/la, dimension-naviera-enespaña-esta dinuy-por-debajo-de-supeso economido-en-el-ambito
europeo)

(art/66482/competitivida y-expansion-internaciona de-la-industria-quimica)

Competitividad y

Entrevistas (sec/entrevistas)

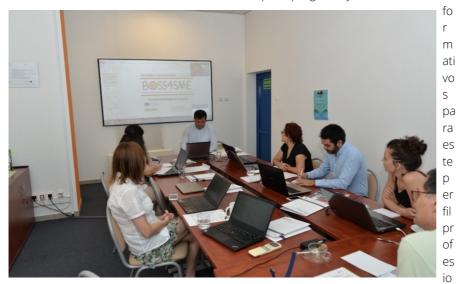
Avis on the disconstance of the control of the cont

El Clúster del Mueble de Cataluña, trabaja para identificar las claves para capacitar a los directores de ventas online del sector mueble y hábitat a nivel internacional.

El **Furnishing Cluster and Innovation Hub CENFIM** ha presentado en **Rzeszów (Polonia)** los resultados de la primera fase de su proyecto europeo **BOSS4SME** (Boosting Online cross-border Sales for furniture and households SMEs).

Los 6 socios que conforman el consorcio han analizado, este mes de julio, en la sede de **DANMAR** al sur de Polonia, el avance del proyecto: tanto los trabajos técnicos, como otras tareas de gestión, incluyendo la difusión y explotación de resultados y han asegurado la calidad del mismo.

A día de hoy ha finalizado la fase de detección de las prácticas ganadoras en **e-Commerce** del **mueble y hábitat**. En la actualidad el proyecto trabaja en identificar los conocimientos necesarios para capacitar a los "directores de ventas online", a nivel internacional, a través de un completo programa y contenidos



nal en empresas, principalmente **PYMES**, del sector mueble y hábitat, tanto de fabricantes como de minoristas.

Los 6 socios que conforman el consorcio han analizado, este mes de julio, en la sede de DANMAR al sur de Polonia, el avance del proyecto

El proyecto **BOSS4SME** basa su conocimiento en las buenas prácticas en **e-Commerce** en el sector del mueble y hábitat en Europa, que están siendo aplicadas por empresas líderes en e-Commerce y que posibilitan un elevado tráfico internacional de visitas en sus webs.

Para continuar con el desarrollo de los contenidos formativos se validarán las necesidades mediante cuestionarios a empresas de los 4 países de los socios de este proyecto: **España, Grecia, Italia y Polonia**. Los contenidos se implementarán en una plataforma de **e-learning** llamada **e-Commerce Genie**, que permitirá personalizar el itinerario formativo a seguir, según las necesidades del profesional en cuestión y de la situación de partida específica de cada empresa.

Además de **CENFIM-Furnishing Cluster and Innovation Hub**, coordinador del proyecto y proveedor de formación, participan en el proyecto **BOSS4SME** las **asociaciones empresariales españolas** del mueble **AMIC y AMUEBLA, CCS** (experto en medios digitales), **EUROCREA MERCHANT** (experto en calidad en formación) y **DANMAR** (desarrolladores de e-learning). BOSS4SME es un proyecto cofinanciado por el programa **Erasmus+ de la Unión Europea** en la modalidad de asociación estratégica para formación profesional.



(art/67832/maria-yancheva-somos-un-hub-hacia-mercados-

Maria Yancheva "Somos un hub hacia mercados del Oriente Próximo" (art/67832/maria-yanchevasomos-un-hub-haciamercados-del-orienteproximo)

Entrevista con Manuel Pérez, Dir. Comercial Internacional de DCOOP



(art/67801/dcoop-el-productor-mundial-de-aceite-de-oliva busca-aumentar-sus-divisiones-de-industrializacion)

DCOOP, el productor mundial de aceite de oliva busca aumentar sus divisiones de industrialización (art/67801/dcoop-el-productor-mundial-de-aceite-de-oliva-busca-aumentar-sus-divisiones-de-industrializacion)

	«
Mar	Lun
2 (cal/2018/10/2)	1 (cal/2018/10/1)
9 (cal/2018/10/9)	8 (cal/2018/10/8)
16 (cal/2018/10/16)	15 (cal/2018/10/15)
23 (cal/2018/10/23)	22 (cal/2018/10/22)
30	29 (cal/2018/10/29)
5)	2 (cal/2018/10/2 9 (cal/2018/10/9 16 (cal/2018/10/16 23 (cal/2018/10/23

¡Suscríbete sin cargo a nuestras newsletters!

Introduce tu email

suemail@sudominio.com

Etiquetada en...

Mueble (tag/79/mueble)

Comentarios

© Comentar esta noticia

Todavía no hay comentarios

el resumen de la semana?

ENVÍO DIARIO

¿Quieres envío a diario o

Escriba aquí el país

Si estás en España marca tu región:

FUERA DE ESPAÑA

Suscribirse

Columnas opinión



Tomás Pablo (col/144) Acompañando a las empresas en su salida a Latinoamérica

El desarrollo de Chile genera oportunidades en todos los sectores de la economía (art/67612/el-desarrollo-dechile-genera-oportunidadesen-todos-los-sectores-de-laeconomia)



Ignacio Blanco Cuesta (col/290) Presidente y CEO de

Univergy Internacional

Impulso de las energías renovables en Asia (art/67386/impulso-de-lasenergias-renovables-en-asia)

Vídeos más vistos

Guía de proveedores (serv)





Protagonistas quien es quien del sector exterior de España (sec/protagonistas-quien-es-quien-del-sector-exterior-de-espana)



(art/67871/jo rge-macara)

VORTAL Conecting Business
Jorge Macara
(art/67871/jorge-

macara)



(art/67870/jo ao-queiros)

Consul General de Portugal

Joao Queirós (art/67870/joaoqueiros)



(art/67869/e duardoserra)

Advogado y Director Tesoureiro de la CCILE

Eduardo Serra (art/67869/eduard o-serra)



(art/67868/r osa-santos)

Subdirectora de Cultura y Relaciones Institucionales Fundación Cajasol

Rosa Santos (art/67868/rosasantos)



(art/67867/ mariayancheva)

Consejera Económico y Comercial de la Embajada de Bulgaria en España

Maria Yancheva (art/67867/mariayancheva)



(art/67816/a ntonio-vinal)

Sec. Gral. Consejo Empresarial Hispano Indonesio

Antonio Viñal (art/67816/antonio -vinal)

Club de empresas españolas internacionalizadas (sec/club-de-empresas-espanolas-internacionalizadas)

mınsaıt

(art/67849/ minsait)

Minsait (art/67849/minsai t)



TUBÂCEX

(art/67826/t ubacex)

TUBACEX (art/67826/tubace x)



(art/67818/ol idetec)

Olidetec (art/67818/olidete c)



AR Racking (art/67758/arracking)



(art/67736/g rupo-satec)

Grupo SATEC (art/67736/grupo-satec)



(art/67726/lo galty)

Logalty (art/67726/logalty

Entrevistas (sec/entrevistas)



(art/67707/reyvar sur-preveincrementar-supresencia-enlatinoamerica-ylanzarse-al-

Entrevista con Paola Corbalán, Gerente de Beyvarsur

Reyvarsur prevé
incrementar su presencia
en Latinoamérica y
lanzarse al sector del
vino
(art/67707/reyvarsurpreve-incrementar-supresencia-enlatinoamerica-ylanzarse-al-sector-delvino)



(art/67679/atoselegido-partnerdigital-demaravitia-paraimpulsar-la-ventaexterior-de-

Entrevista con Adolfo Rosa Fernández, Dir. Transformación Digital Atos

Atos elegido partner digital de Maravitia para impulsar la venta exterior de productos artesanos (art/67679/atos-elegidopartner-digital-demaravitia-paraimpulsar-la-ventaexterior-de-productosartesanos)



(art/67605/cerami ca-campoy-diseno-jiennense-que-triunfa-de-estados-unidos-a-argelia)

Entrevista con José Antonio Campoy,

Cerámica Campoy, diseño jiennense que triunfa de Estados Unidos a Argelia (art/67605/ceramicacampoy-disenojiennense-que-triunfade-estados-unidos-aargelia)



(art/67599/semin ario-virtualpropiedadintelectual-retosyconsideraciones-

Entrevista con Juan Gañan, International Desk Manager Banco Santander

Seminario virtual
"Propiedad Intelectual:
Retos y consideraciones
a tener en cuenta en
China"
(art/67599/seminariovirtual-propiedadintelectual-retos-yconsideraciones-a-teneren-cuenta-en-china)



"A quien recurrir para hacer negocios en España y a quien recurrir en España para hacer negocios en el exterior"

Si eres EMPRESA

Primera Guía en la que consultar los principales proveedores que ofrecen servicios de negocio internacional

Si eres PROVEEDOR

Destácate y asesora a las empresas que contacten contigo

(https://empresaexterior.com/serv)



GMV (serv/file/507/gmv)

VISITAR WEB (HTTPS://WWW.GMV.COM/

Innovating solutions



AA Consulting (serv/file/123/aaconsulting)

VISITAR WER

LA GEOGRAFÍA NO ES UNA BARRERA CUANDO HAY UNA OPORTUNIDAD



MADRID

Consultoría Innova (serv/file/489/cons ultoria-innova)

(+34) 967 964 333

Exportación online - ecommerce - expertos en marketing, diseño gráfico, desarrollo web, aplicaciones móviles y software.



MADRID

Globalcaja GLOBALCAJA (serv/file/505/globa

PROGRAMA EXPORTA TU VALOR - Te acompañamos en tu viaje



Banco Santander (serv/file/64/banco -santander)

VISITAR WEB (HTTPS://WWW.BANCOSA

Juntos abrimos muchas puertas. Todas las del



Moneycorp (serv/file/506/mon eycorp)

911233383 VICITAR WER

Exchange experts



ADUATOP (serv/file/269/adua



LAMAIGNERE **CARGO** (serv/file/209/lama ignere-cargo)

Soluciones de transporte y logística



Logística eficiente



Mas contenido de empresaexterior:

HEMEROTECA (LIBRARY) NEWS (PAG/SUSCRIPCION-NEWSLETTER) ENCUESTAS (POLLS) PUBLICIDAD (PAG/PUBLICIDAD) CONTACTO (PAG/CONTACTO)





empresaexterior | Términos de uso (pag/terms) | Protección de datos (pag/lopd) © 2018 | Todos los derechos reservados

(https://empresaexterior.com

/)